

Когда греет результат

Тепловые сети Павловского района задают вектор развития всей отрасли Кубани

На фоне мирового спада в экономике уже стало привычным слышать жалобы на нехватку денег, трудности сбыта и другие проблемы. Но, оказывается, даже в условиях негативных глобальных процессов есть предприятия, которые не просто работают, а развиваются. Ставят амбициозные планы и реализуют их. Модернизируют производство, делая его более экономичным, надежным, экологичным. Одним из таких является АО «Тепловые сети» в Павловском районе.

Без проигравших

На сегодняшний момент в Павловском районе нет ни одной котельной, которая принадлежала бы муниципалитету. Все агрегаты находятся в частных руках. «Хорошо это или плохо?» — с этого вопроса мы начали разговор с директором предприятия Николаем Кочергой.

— Это как раз та ситуация, когда нет ни одного отрицательного фактора, — уверен Николай Валерьевич. — В прошлом году мы приобрели последние четыре котельные и на сегодняшний момент полностью закрыли вопрос о собственнике. Такой подход позволяет наиболее эффективно управлять производством и обеспечивать жителей района теплом и горячей водой без перебоев и в необходимом объеме.

— Вокруг темы перехода ресурсоснабжающих организаций в частные руки сломано немало копий. Одним из аргументов противников этой идеи является то, что частник получит возможность поднимать тарифы. Насколько оправданы эти опасения?

— Они совершенно несостоятельны. Тарифы устанавливает РЭК (региональная энергетическая комиссия. — Прим. авт.), и никто не вправе их повышать самостоятельно. Скажу больше, в Павловском районе мы провели масштабную модернизацию за счет средств инвестора — ООО «Металл СиС» и тариф остался прежним. В этом году мы полностью закончим переоснащение, и тогда во всех 47 котельных будет стоять современное экономичное оборудование. Привлечение в развитие, модернизацию теплового комплекса частных инвестиций — этот вектор определен одним из основных государственных и региональной политикой в сфере ТЭК. Мы со своей стороны просто следуем в государственном тренде.

Самый свежий пример, доказывающий эффективность работы частного предприятия, — котельная №13. Она снабжает теплом два общежития и трехэтажный дом в станице Павловской. Котельная построена более полувека назад и, естественно, устарела. Дошло до того, что контролирующие органы запретили ее эксплуатацию ввиду



АО «Тепловые сети»

- Образовано в 1985 году.
- Штат — 97 сотрудников.
- Мощности — 47 котельных, которые обеспечивают теплом Павловский район.
- Достижения: за вклад в развитие экономики России АО «Тепловые сети» удостоено сертификата «Лидер экономики».
- Принципы работы: модернизация, экологичность, профессионализм.

аварийности. И тогда реально встал вопрос, как отапливать квартиры. Инвестор — ООО «Металл СиС» — во главе с Егором Савранским принял решение выкупить котельную. В кратчайшие сроки на ней был проведен ремонт, заменено всё оборудование и тепло подали в дома. Жителям это не стоило ни копейки.

Еще важнейший момент: за этот отопительный сезон у павловских теплоэнергетиков не было ни одной аварии. Этот показатель дорогого стоит.

Технологии для людей

Отдельно стоит сказать о людях, ведь на новом оборудовании должны работать квалифицированные специалисты, и они в Павловских теплосетях есть. Люди здесь работают десятилетиями. Нам удалось поговорить с заслуженным работником топливно-энергетического комплекса Кубани Владимиром Гилевым, который вот уже 34 года трудится слесарем газового оборудования.

— Новые котельные сейчас управляются дистанционно. Там все компьютеризировано. Конечно, пришлось и мне освоить новые технологии, — улыбается Владимир Дмитриевич. — А вообще, наш семейный стаж в тепловых сетях приближается к веку. Моя жена проработала здесь оператором более двадцати лет. Примерно по столько же трудятся две дочери — Светлана и Наталья. Поэтому все изменения на предприятии мы воспринимаем как свои личные события. Могу сказать, что в новых условиях работать несравненно легче: техника помогает. Хотя даже сейчас наш труд легким не назовешь.

Из 97 сотрудников предприятия семеро отработали в Павловских теплосетях более 23 лет (на фото мы запечатлели тех, кто был на рабочем месте, вместе с руководи-

телем: слева направо сидят Л. А. Разумная — заместитель главного бухгалтера, В. Д. Гилев — слесарь газового оборудования, Г. Н. Солина — бухгалтер, стоят Н. В. Кочерга и С. А. Шантолосова — главный экономист). Укомплектованность кадрами стопроцентная.

Убедиться в том, что Павловские теплосети являются лидером отрасли Кубани, можно просто проехав по котельным. В этой экскурсии нас сопровождал Николай Кочергой.

Принцип замкнутого контура

Посещение объектов Павловских тепловых сетей — вот что надо прописывать противникам перехода отрасли в частные руки. По сути, без единого бюджетного рубля полностью модернизирована тепловая система целого района.

С другой стороны, возникает законный вопрос: в чем выгода частного, если тарифы остаются на прежнем уровне?

Руководитель компании-инвестора — ООО «Металл СиС» Егор Савранский дал на это убедительный ответ. И вот в чем его суть:

— Не секрет, что обыкновенная поставка тепла и горячей воды населению либо нерентабельна, либо имеет очень низкую доходность. Особенно это проявляется в последние годы, когда мы из осени сразу ныряем в весну: теплая зима поставила в тяжелейшее положение уже не одно теплоснабжающее предприятие и у нас в крае, и в России. Наше предприятие применило совершенно иной подход, сделав ставку на замкнутом цикле.

Надо сказать, что ООО «Металл СиС» имеет большой опыт в строительстве инженерных сетей: на нашем счету много объектов в крае и Крыму. В определенный момент мы пришли к необходимости создания производства по изготовлению блочно-модульных котельных. На данный момент предприятие может выпускать агрегаты под конкретные требования, что является большим конкурентным преимуществом, — рассказывает руководитель компании-инвестора Егор Савранский.

Если же к этому добавить, что ООО «Металл СиС» совместно с ведущими московскими учеными занимается разработкой новой компьютерной программы, которая на порядок поднимет эффективность мониторинга и управления производством в режиме реального времени, — получится и вовсе эволюционный скачок для всей отрасли, возможно, даже в масштабах страны.

Модернизация же Павловских теплосетей котельными собственного производства доказала жизнеспособность идеи замкнутого цикла в теплотехнике. Поэтому в планах компании концессионные соглашения с Горячим Ключом, а также Успенским и Курганским районами.

Таким образом, положительный опыт Павловского района распространяется по территории края. И в этот раз не имеет смысла говорить о том, что время покажет, верен ли этот тренд или нет. Он верен и единственно возможен. Доказано павловскими теплоэнергетиками.

Иван ПРЫТКА



га вместе с главным инженером Александром Подплетенным. Первая остановка — у котельной №9 (на фото).

Аккуратный блочный модуль стоит рядом с огромным зданием, в котором прежде размещался отопительный агрегат. Если взять новую котельную и сравнить со старой, то она раз в десять меньше, чем прежняя. Внутри блока никого. Здесь оператор и не нужен. Компьютер самостоятельно мониторит ситуацию и регулирует температуру теплоносителя.

— Уровень автоматизации настолько высок, что в случае возникновения какого-то сбоя в большинстве случаев мы можем дистанционно устранить проблему. Пока, к счастью, нам этого не при-

